

Jobs(02)

セールス エンジニア (Sales Engineer)

職務内容	<ul style="list-style-type: none"> ● 車両シミュレーション向けソフトウェア、自動車制御ユニット向け HIL テスト・システム、関連するエンジニアリング・サービスの販売 ● 顧客ニーズに沿ったソリューションの提案および活動支援 ● 顧客先での技術的質問に対するサポート (現場での 1 次レベル・サポート) ● 弊社製品デモ実施による製品特長の顧客認識・普及活動 ● 製品プレゼンテーションやマーケティング活動支援、展示会や会議への参加 ● ドイツ本社スタッフ来日時の、顧客訪問や打合せでのコミュニケーション・サポート
モデル年収	年齢、経験、能力を考慮の上、規定により決定 【固定給 + ボーナス制度】
応募条件	<ul style="list-style-type: none"> ● 英語でのコミュニケーション (TOEIC700 点以上を希望) ● 幅広い顧客プロジェクトに対し、柔軟に対応・サービス提供できる方 ● 優れた対人関係能力 ● 独立して物事を実践できる能力 ● プレゼンテーション・スキル、継続して自己研鑽する向上心のある方 ● Microsoft Word/Excel/PowerPoint の活用能力 ● 新たな環境の変化や技術に対して積極的にチャレンジするマインドがある方
専門スキル	<ul style="list-style-type: none"> ● 車両シミュレーションソフトウェアの取り扱い経験 ● 自動車工学の基礎的な知識 ● メカトロニクスとハードウェア・イン・ザ・ループ・シミュレーション(HILS)の知識 ● ビークル・ダイナミクス、運転支援システム(ADAS)の経験があれば尚可 ● MATLAB/Simulink を使用した MBD(モデルベース開発)の経験があれば尚可
手 当	通勤手当支給
福利厚生	健康保険・厚生年金保険・雇用保険・労災保険 完備 401K 確定拠出型年金制度有 福利厚生施設/サービス利用制度あり
休日/休暇	土日祝日・週休 2 日制・年末年始/夏季休暇など (参考： 2017 年度年間 122 日) その他年次有給休暇・特別休暇制度あり
就業時間	9:00～18:00 *フレックスタイム制適用
勤 務 地	東京オフィス(本社)